



**aciab** 111  
anos

associação comercial e industrial  
arcos de valdevez e ponte da barca

ALTO MINHO

**EMPRESARIAL**

DEZEMBRO 2022 | BIMESTRAL | ANO 14 · N. 86



**CAMPANHA  
DE NATAL**

P7

**CONCURSO DE  
MONTRAS DE  
NATAL**

P8

**ENTREVISTAS**

P10

**CRÉDITO PARA  
EMPRESAS**

P12

**TRABALHADOR  
INDEPENDENTE**

P14

**OPINIÃO**

P15

**aciab**

*Deseja-lhe Boas Festas*

# EDITORIAL



PRESIDENTE

António Marques Campos



## NESTE NATAL, COMPRE NO COMÉRCIO TRADICIONAL!

O comércio tradicional absorve uma grande parte da mão-de-obra ativa da população laboral e representa um alicerce fundamental ao sector turístico, pois constitui um património insubstituível na afirmação das vilas e cidades de todo o país, nomeadamente nos concelhos de Arcos de Valdevez e Ponte da Barca.

Importa reforçar que o comércio tradicional simboliza a identidade da nossa região, possui características únicas como a proximidade, a relação afetiva entre consumidor e comerciante, a diferenciação de produtos e serviços (únicos e personalizados), a promoção da nossa região e defesa da nossa cultura e tradição.

Neste sentido, convidamos todos os nossos Associados e a população em geral a realizar as compras de Natal no comércio tradicional dos concelhos de Arcos de Valdevez e Ponte da Barca.

Desejo a todos empresários, colaboradores e a população em geral um Bom Natal e um Ano de 2023 repleto de Sucesso e Bons Negócios!

O Comércio Tradicional é uma forma de compra e venda num ambiente de proximidade entre consumidor e comerciante, verificando-se em locais de pequena e média dimensão, compramos através de uma base de confiança, ao nível da qualidade e escolha seletiva dos produtos e personalização ao nível do atendimento.

Destacando-se a proximidade a todo o tipo de produtos, alguns produzidos pela população da nossa região, o que é um fator de emprego, estabilidade e prosperidade para as famílias, o que contribui para a qualidade de vida das populações e manutenção dos centros históricos e tradicionais.

O comércio tradicional absorve

A Magia de Natal ...

Os Centros Históricos das vilas e cidades do nosso país, estão nesta época natalícia, sempre muito animados e decorados com iluminação e ornamentação de acordo com a quadra.

É importante visitar nesta altura do ano, Arcos de Valdevez e Ponte da Barca, onde nos deparamos com as montras dos estabelecimentos comerciais decoradas, com enfeites alusivos a esta época e as ruas iluminadas e ornamentadas onde paira a magia de natal.

Além das Iluminações e Ornamentações, acontecem mais eventos para promoção das empresas e da região, destacamos o Mercado de Natal, o Sorteio de Natal, o Concurso de Montras e outras iniciativas de animação, que decorrem durante todo o mês de dezembro, que dão vida e movimento aos Centros Históricos.

São Momentos fundamentais que sentimos, que nos alegram e engrandecem e que passamos de geração em geração. São Momentos que gostamos de repetir, sentindo uma alegria e uma vontade de passear nas nossas vilas, onde podemos sentir a Magia de Natal.

Efetivamente é uma aposta, tanto das associações empresariais, como também dos municípios, que conjuntamente com os empresários, contribuem para embelezar os seus estabelecimentos, transmitindo cor, luz e música, para animar a população e visitantes.

Aproveito para desejar em meu nome pessoal e em nome da Direção e dos Colaboradores da ACIAB, um Ótimo Natal e um Excelente Ano 2023, a todos os Associados e a toda Comunidade.



VICE-PRESIDENTE

Francisco Peixoto Araújo

## MAGIA DE NATAL ...

## índice

7	8	10	12	13	14	15
SEMINÁRIO OBRIGAÇÕES VS CONTRIBUIÇÕES	CAMPANHA DE NATAL MONTRAS DE NATAL	O VITRINISMO NAS LOJAS DOS NOSSOS ASSOCIADOS	NOVAS REGRAS DE SEGURANÇA AUTOMÓVEL:	COMO APLICAR O IVA NOS MENUS DOS RESTAURANTES	BENEFÍCIOS FISCAIS DOS PPR	OPINIÃO

### Parceiros Institucionais



### Programas



### Cofinanciado por:



Propriedade: ACIAB | Presidente da ACIAB: António Marques Campos | Diretor: Francisco Peixoto Araújo | Coordenadora: Fernanda Velinças  
Arcos de Valdevez - R. Gen. Norton de Matos, nº 10, 1º | Tlf.: 258 521 473 | Tlm: 962140714 | Tlf.: 258 454 524 | www.aciab.pt | aciab@aciab.pt  
Ponte da Barca - Rua Dr. Carlos Araújo, nº 9 - 1º | Tlm: 962140714 | Tlf.: 258 454 524 | www.aciab.pt | aciab@aciab.pt

Colaboradores: Prazeres Sousa, Cidália Pereira, Jorge Quintas, Helena Brito, Mário Quintas e Agostinho B. Freitas.

Tiragem: 2.000 exemplares | JOSÉ AMORIM | DESIGN (925 594 192) | Impressão: Grafiarcos | Depósito Legal: 283819/08 | Distribuição Gratuita

aciab

DESEJA-LHE BOAS FESTAS

**Desejamos a todos os Associados, Empresários e seus Colaboradores e à População da nossa região, um Feliz Natal e um ano de 2022, cheio de realizações profissionais e pessoais.**

**Boas Festas!**

A ACIAB – Associação Comercial e Industrial de Arcos de Valdevez e Ponte da Barca é uma Associação orientada para o desenvolvimento da economia regional, apoia os seus associados sempre com vista à manutenção de um clima de progresso e desenvolvimento futuro.

O compromisso e intuito da ACIAB passam por promover as suas empresas e fornecer-lhe ferramentas que lhes permitam competir e inovar. Hoje, com a feroz concorrência do mercado global, só vencerá quem inovar e se adaptar. A competitividade está na inovação, para tal, é necessário criar condições para criar a “ideia” que permitirá o distanciamento das restantes e marcará a diferença. Neste sentido, a ACIAB está atenta à realidade e às necessidades dos seus empresários tentando colmatar as lacunas que vão surgindo.

Empenhada em fazer diferente e melhor, através de uma equipa qualificada, a ACIAB pretende continuar a desenvolver, com sucesso, um conjunto de ações com vista um maior desenvolvimento e maior promoção do tecido empresarial, nomeadamente ao nível da promoção do Comércio Tradicional e desenvolvimento empresarial, através dos financiamentos que tem vindo obter ao nível da formação e formação-ação.

Agradecemos a todas as empresas, colaboradores, formandos, formadores e instituições que colaboraram com a ACIAB nos mais diversos programas, realizados durante este ano de 2022.

# COZINHA TRADICIONAL NACIONAL E INTERNACIONAL



[pizzariatiofredo.com](http://pizzariatiofredo.com)

☎ 258455600



## iluminaamente EVENTOS

Manuel Rocha  
+351 934 412 789



**Iluminação . Ornamentação . Palcos  
ALUGUER DE GRUA, PALCOS, TENDAS E STANDS**

# Hair Beauty & Fitness

**MOBE**  
Hair, beauty & fitness  
*By Melanie*

E. N. 202.1 n°19  
Paçô 4970-242 A. Valdevez  
258 453 171 938 574 119

f @

# Paula Cabeleireiros

937 646 645

PRODUTOS DE CABELEIREIRO E ESTÉTICA

R. Dr. António J. Pimenta Ribeiro, N°66 | 4970-716 ARCOS DE VALDEVEZ

f

# GRAFIARCOS

artes gráficas, lda.

Edifício Sol do Vale, 15  
4970 - 440 Arcos de Valdevez  
grafiarcos@sapo.pt | grafiarcos.com

258 515 299  
966 560 499  
961 948 169

f @

# MAXIARCOS

MATERIAIS DE CONSTRUÇÃO

Silvares | Salvador | 4970 - 483 Arcos de Valdevez | 258 513 284

PME excelência'17  
PME líder

f

# Aroma SPA

SERVIÇO DE MASSAGENS E DE CUIDADOS DE PELE

Rua Dr° Germano Amorim, n° 261 R/C  
ARCOS DE VALDEVEZ  
aromaspaavv@gmail.com

ESTÉTICA & BELEZA

# Mercearia e Café DOURADO CABREIRO

935 955 262 | douradobar@gmail.com | CABREIRO

# NOVA ERA SAPATARIA



ARCOS DE VALDEVEZ ■ 258 515435



Talho da Lapa



258 515 130

CARNES CERTIFICADAS - FUMEIRO CASEIRO



SEARA  
NOVA  
CAFÉ PADARIA



258 577 276 SOAJO



FONSECA & FILHOS, LDA

Ferragens | Papelaria | Decoração

968 575 ARCOS DE VALDEVEZ



EM  
ME



R. CERQUEIRA GOMES, R/C - Nº 23  
4970 - 444 ARCOS DE VALDEVEZ

LOJA DE VESTUÁRIO PARA MULHER  
933 814 291 - arguane@hotmail.com



MUNICÍPIO  
ARCOS DE VALDEVEZ

aciab 111  
anos

associação comercial e industrial  
arcos de valdevez | ponte da barca



# ADERENTES CAMPANHA DE NATAL 2022 ARCOS DE VALDEVEZ E PONTE DA BARCA

No âmbito das atividades inerentes à Campanha de Natal 2022, durante o mês de dezembro e até 6 de janeiro, faça as suas compras de Natal nas empresas aderentes ao Sorteio de Natal, e habilite-se a ganhar excelentes Cheques Prenda patrocinados pelas empresas de Arcos de Valdevez e de Ponte da Barca. Neste Natal Faça as Suas Compras no Comércio de Arcos de Valdevez e de Ponte da Barca! Contribua para o dinamismo dos nossos concelhos!

**Apoie a Economia Local.**

## ARCOS DE VALDEVEZ

A FEIRINHA  
AGÊNCIA DE VIAGENS TURIARCOS  
ANTÓNIO AUGUSTO  
ARMAZÉNS NORBERTO GOMES  
BAR DOS BOMBEIROS  
BAZAR NORTE VEZ  
BJS ELETRODOMÉSTICOS  
BP RIBEIRINHO  
BRICELTA CAFÉS  
BRISOUBAR  
BY MILA  
CAFÉ O JOVEM  
CAFÉ O MÁXIMO  
CASA FLORA  
CHAPA TINTA  
CHURRASQUEIRA DO MERCADO  
CLÍNICA DENTÁRIA SANTA BÁRBARA  
DISTRIBUIDORA ARCUENSE  
DOÇARIA CENTRAL  
ECOSTORE  
ELECTRO CANOSSA  
ELECTRO DOM COSTA  
ELECTRO GALER  
ELECTRO INSTALADORA ARCUENSE  
ENERGIVEZ  
EPIONEIRO.PT  
EUROPOUPANÇA  
FARMÁCIA ARCUENSE  
FARMÁCIA CENTRAL  
FARMÁCIA DA LAPA  
FARMÁCIA FÁTIMA  
FERNANDA SAPATARIA  
FLORISTA S. PEDRO  
FOTOCCLICK  
FUNERÁRIA LOURARCOS  
GESSOS IBÉRICOS  
GRANIVEZ  
HUGO BARBEIRO  
ILUMINAAMENTE  
INFORVEZ  
JOSÉ AMORIM  
LAVANDARIA LIMPÁSEC  
LOJA DO FOLCLORE  
LOJA DO GIL

LOJA UNIKOS  
MAPFRE SEGUROS  
MÁRIO PIRES  
MÓVEIS RODRIGUES/MOBILINHA  
MOVICERQUEIRAS  
MULTIÓPTICAS ARCOS DE VALDEVEZ  
MUNDO DA PEQUENADA  
NORTE MODA  
NÚMEROS QUOTIDIANOS  
O +ECONÓMICO  
O NOSSO TALHO  
OLIVEIROS GRUPO  
ÓPTICA DIAS  
OURIVESARIA E ÓPTICA MANSO  
PADARIA DA QUELHA  
PASTELARIA DOCE VEZ  
PASTELARIA O 7 HIMALAIA  
PASTELARIA PRESTÍGIO  
PLIM BABY HOUSE  
POMAR RIO VEZ  
PRONTO A VESTIR GIRASSOL  
PRONTO A VESTIR ROSALI  
PRONTO A VESTIR SÃOZINHA  
RESIDENCIAL DONA ISABEL  
RESTAURANTE ALTO DA PROVA  
RESTAURANTE MANJAR DAS HORTAS  
RESTAURANTE O BRASEIRO  
RESTAURANTE O PINHEIRINHO  
RESTAURANTE PONTE NOVA  
RITMOS COLORIDOS  
SANDES E BAGUETES  
SAPATARIA NOVA ERA  
SAPATARIA RAMIRO  
SATVEZ – NOVELHOS  
SAÚDE GLOBAL XXI  
TALHO ARCUENSE  
TALHO CONDESSA  
TALHO DA LAPA  
TALHO DIAS  
TALHO VALDEVEZ  
TASQUINHA DO VEZ  
TEIXEIRA & LOUREIRO, LDA.  
TRANSPORTES RODRIGUES  
VALDEVEZ VIAGENS

## PONTE DA BARCA

ARTIAGRO  
BARCA FLÔR  
BEIJA FLOR FLORISTA  
CAFÉ CONVÍVIO  
CAFÉ SANTO ANTÓNIO  
CRÓNICAS DA VILA  
DAFIR – COZINHAS, DECORAÇÃO, CLIMATIZAÇÃO  
FARMÁCIA POPULAR  
FARMÁCIA SAÚDE  
GONÇALO BOUÇAS & FERNANDES, LDA.  
HORTA PLANTA  
JOÃO CERQUEIRA PEREIRA, LDA.  
JOIBARCA  
MERCEARIA BÓ SÃO  
MULTIÓPTICAS PONTE DA BARCA  
NATURSTEIN, LDA.  
NICO KIDS  
NOTÍCIAS DA BARCA  
NOVO ESTILO CABELEIREIRA  
O ECONÓMICO  
ÓPTICA MULTIOLHAR  
ÓPTICA DIAS  
ÓPTICA FLÓRIDA  
OSVALDO GOMES- SEGUROS  
OURIVESARIA DIAS  
PADARIA PASTELARIA CARÁCAS  
PASTELARIA BARCA DOCE  
PASTELARIA LIZ  
PAULO DIAS CONTABILIDADE  
PIZZARIA DON CHIVITA  
PROAGRO  
RESTAURANTE O EMIGRANTE  
S.C.M.- COM. E IMP. MATERIAL AUTO, LDA.  
SÉRGIO GONÇALVES FOTOGRAFIA  
SPORT KER  
SUPORTE ACTUAL  
TALHO CUNHA  
TALHO MALHEIRO  
VSM MEDICAL

# CONCURSO DE MO



O nosso foco. A sua visão.



O Concurso de Montras de Natal, tem como objetivo incentivar a tradição da decoração de Natal com símbolos alusivos à quadra natalícia, envolvendo comerciantes, empresários, colaboradores e comércio local, com um fim comum promover e dinamizar o comércio tradicional de Arcos de Valdevez e Ponte da Barca.

Neste sentido, agradecemos a todos os participantes no Concurso de Montras de 2022, pelo envolvimento e dinamismo criado, de forma a incentivar e a alavancar as compras no comércio local.

Apresentamos os vencedores do concurso, eleitos pelo júri, após a visita e avaliação das montras de todos os participantes. A ACIAB continuará a incentivar os comerciantes a fazerem decorações de montras, de acordo com as datas festivas, de forma a tornar o comércio mais dinâmico, promovendo as tradições e cultura de região.



# ONTRAS DE NATAL

## ARCOS DE VALDEVEZ



Sapataria Ramiro  
António Augusto  
Casa das Flores  
Fonsecas  
Casa das Meias  
Doçaria Central  
Farmácia Central  
Electro Fernandes  
Casa dos Cafés  
Perfumaria Arcuense  
Ourivesaria Pérola do Vez  
Casa Amaral  
Multiópticas  
Óptica Dias  
Sapataria Nova Era  
O Traje  
Pomar Rio Vez  
ElectroGaler  
Kurvas  
Esteticista  
Avic  
Turiarcos  
Talho da Lapa  
Farmácia da Lapa  
D'Prata  
Andreia Mixão - Cabeleireira  
Armazém das Malhas  
Óptica Oliveira  
Loja do Folclore  
Electro Instaladora Arcuense  
Sapataria Fernanda  
Pronto -a- vestir Sãozinha  
Nenuca  
Armazéns Norberto Gomes 2  
Lua Nova  
Teresa Decor  
Loja 13  
Snoopy

Bazar Norte Vez  
Móveis Rodrigues  
Marilana  
Plim Baby House  
Armazéns Norberto Gomes 1  
Flor Decoração  
Jorge Oculista  
ArcoBarca  
Barcovez - Mediação Imobiliária  
Norte Moda  
Satvez  
Movicerqueiras  
Sandrine  
Barbearia  
Vintage  
Energivez

## PONTE DA BARCA

Ponte da Barca  
Fumeirinho da Barca  
Barcovez  
Latiika  
Multiolhar  
Óptica Dias  
Óptibarca  
Ópticas Florida  
Joibarca  
Joibarca Perfumaria  
W52 Ponte da Barca  
Atelier Natiartes  
Niko kids  
Sports ker  
Versátil  
Silva Vieira e Irmão  
Barca Travel  
Paulo Dias Contabilidade  
Acrópole Decorações  
Traquinas  
Naturstein  
Barca Express



# ENTREVISTAS DOS ASSOCIADOS

A gestão de uma empresa é o conjunto de atividades necessárias de forma a planear, organizar e gerir uma organização empresarial. Para que uma empresa seja rentável, é essencial o seu crescimento, por isso é necessário o desenvolvimento de um conjunto de operações coordenadas entre si. O gestor é uma pessoa com habilidades



**José Amorim**

**PONTE DA BARCA**

## **AGRIBARCA 258 452 851**

### **QUE BALANÇO FAZ DO SEU NEGÓCIO E QUAIS AS PERSPETIVAS DE FUTURO?**

O nosso negócio na parte agrícola não está a passar pelos melhores momentos. Houve um grande aumento de preços nos produtos, nomeadamente rações, pesticidas e adubos, há menos gente a trabalhar na agricultura, hoje os jovens já não querem a agricultura. A agricultura de subsistência tem tendência a acabar. Quanto ao futuro não tenho muitas perspetivas de melhorar, as pessoas vão deixando de existir nas aldeias e se não houver pessoas, não há agricultura, porque a agricultura é nas aldeias, não é na vila, por isso não vão haver muitas melhoras neste ramo agrícola.

### **QUE PONTOS FORTES SALIENTA ENQUANTO GESTOR, QUE CONTRIBUEM PARA O DESENVOLVIMENTO DO SEU NEGÓCIO?**

Temos que tentar ser atenciosos o mais possível para com os nossos clientes e proporcionar-lhes um atendimento de excelência. Ao mesmo tempo devemos ser humildes e honestos. Penso que a honestidade e a seriedade são fundamentais, neste negócio de proximidade. Queremos sempre que os nossos estimados clientes fiquem satisfeitos com os nos produtos, porque só assim podemos desenvolver o nosso negócio.

### **QUAL É A MENSAGEM DE NATAL PARA OS EMPRESÁRIOS E EM PARTICULAR, PARA OS ASSOCIADOS DA ACIAB?**

A minha mensagem vai no sentido de os empresários continuarem a colaborar connosco, para que não desistam. Devemos trabalhar mais e melhor para que os nossos clientes acreditem e confiem em nós. Desejo um feliz natal para todos.

## **TERESA DECOR 926 051 760**

### **QUE BALANÇO FAZ DO SEU NEGÓCIO E QUAIS AS PERSPETIVAS DE FUTURO?**

Relativamente às perspetivas de futuro, acredito que sejam boas, luto pelo meu negócio, dedico-me de corpo e alma ao negócio e aproveito as oportunidades, por isso está a correr bem. Compro muita mercadoria para fazer promoções, estamos numa época difícil e as pessoas estão a aderir mais a peças económicas e não propriamente ao material mais caro. Tento dar o meu melhor aos meus clientes e proporcionar-lhes sempre os melhores preços e qualidade.

### **QUE PONTOS FORTES SALIENTA ENQUANTO GESTOR, QUE CONTRIBUEM PARA O DESENVOLVIMENTO DO SEU NEGÓCIO?**

A relação preço qualidade. Quanto ao global da minha empresa tento ter bons preços e boa qualidade, não copiar pelos outros, fazer por mim, as minhas promoções e as minhas decorações.

### **QUAL É A MENSAGEM DE NATAL PARA OS EMPRESÁRIOS E EM PARTICULAR, PARA OS ASSOCIADOS DA ACIAB?**

Desejo a todos os empresários e associados da ACIAB, boas festas e tudo de bom para os seus negócios, esperamos que 2023 seja um ano de sucesso.



**TERESA ROCHA**

**ARCOS DE VALDEVEZ**

## **Barca Flor 964 995 028**

### **QUE BALANÇO FAZ DO SEU NEGÓCIO E QUAIS AS PERSPETIVAS DE FUTURO?**

As perspetivas de futuro preocupam-me, até agora o negócio tem ido devagar, temos e devemos ser cuidadosos com as compras que fazemos, porque Ponte da Barca não tem gente para comprar, no entanto este ano foi bastante mais rentável do que o anterior.

### **QUE PONTOS FORTES SALIENTA ENQUANTO GESTOR, QUE CONTRIBUEM PARA O DESENVOLVIMENTO DO SEU NEGÓCIO?**

Devemos ser honestos ter qualidade nos nossos produtos, ser atenciosos para com os nossos clientes, penso que a simpatia granjeia confiança, trabalhamos com qualidade no serviço prestado, para nós é importante que os clientes gostem dos nossos trabalhos, é uma das melhores formas de potenciar o negócio e fazer com que os clientes nos procurem.

### **QUAL É A MENSAGEM DE NATAL PARA OS EMPRESÁRIOS E EM PARTICULAR, PARA OS ASSOCIADOS DA ACIAB?**

A minha mensagem é para que os empresários lutem, que não baixem os braços e que continuem a lutar, porque isto tem tendência a melhorar. Desejo um feliz natal e um próspero ano novo para todos.



**Mª Céu Marques**

**PONTE DA BARCA**

interpessoais, capaz de resolver problemas e apresentar soluções de forma rápida e célere, atuando nos vários domínios da empresa como planeamento financeiro, liderança, recursos humanos, design de métodos, processos de trabalho e tecnologia. Assim, apresentamos alguns dos gestores de empresas nossas associadas.

## 258 515 435 **SAPATARIA NOVA ERA**

### QUE BALANÇO FAZ DO SEU NEGÓCIO E QUAIS AS PERSPETIVAS DE FUTURO?

Até agora faço um balanço positivo de negócio. Atravessamos uma época difícil, mas posso dizer que o negócio está a correr bem. Quanto ao futuro espero que seja melhor do que o presente e que se façam bons negócios.

### QUE PONTOS FORTES SALIENTA ENQUANTO GESTOR, QUE CONTRIBUEM PARA O DESENVOLVIMENTO DO SEU NEGÓCIO?

A simpatia e o dinamismo que sempre coloquei ao serviço do meu negócio e também a seriedade para com os meus estimados clientes. A qualidade dos nossos produtos também é muito importante e fundamental para esta empresa. Somos uma empresa com muitos anos de mercado, temos uma imagem positiva de seriedade e qualidade.

### QUAL É A MENSAGEM DE NATAL PARA OS EMPRESÁRIOS E EM PARTICULAR, PARA OS ASSOCIADOS DA ACIAB?

Deixo uma mensagem de esperança e de dinamismo para todos os empresários e associados da ACIAB em particular, com votos de umas boas festas para todos.



**Geraldo Sousa**

**ARCOS DE VALDEVEZ**

## 258 453 403 **PASTELARIA BARCA DOCE**

### QUE BALANÇO FAZ DO SEU NEGÓCIO E QUAIS AS PERSPETIVAS DE FUTURO?

Até agora o negócio tem corrido muito bem, conseguimos ter a nossa clientela fidelizada e temos uma boa carteira de clientes. Em relação ao futuro, vamos ver o que nos reserva, está tudo a mudar, as matérias primas estão a ficar muito caras, os materiais estão a subir muito e nós não podemos subir muito os preços, porque senão as pessoas não compram, o importante é ir trabalhando.

### QUE PONTOS FORTES SALIENTA ENQUANTO GESTOR, QUE CONTRIBUEM PARA O DESENVOLVIMENTO DO SEU NEGÓCIO?

Trabalhar bem, com bons materiais, com matéria prima de primeira e qualidade. Temos de ter atenção para com os nossos clientes e também simpatia, temos conseguido manter os nossos clientes, mas se nós não tivermos qualidade os clientes não aparecem. Temos que nos manter firmes na dinâmica da nossa empresa.

### QUAL É A MENSAGEM DE NATAL PARA OS EMPRESÁRIOS E EM PARTICULAR, PARA OS ASSOCIADOS DA ACIAB?

Que corra tudo bem para os empresários e para os associados da ACIAB, desejamos boas festas com um feliz natal e votos de feliz ano novo com muita saúde.



**António e Armindo Cunha**

**PONTE DA BARCA**

## 914 116 557 **Inst. Beleza/Cabeleireiro**

### QUE BALANÇO FAZ DO SEU NEGÓCIO E QUAIS AS PERSPETIVAS DE FUTURO?

Neste momento, o balanço que faço é positivo e relativamente ao futuro temos perspetivas de crescimento e mais empreendedorismo e dinamismo.

### QUE PONTOS FORTES SALIENTA ENQUANTO GESTOR, QUE CONTRIBUEM PARA O DESENVOLVIMENTO DO SEU NEGÓCIO?

Estar sempre com boa disposição para receber os nossos clientes, ter humildade acima de tudo e formação para podermos atender os nossos clientes da melhor forma. Somos uma equipa qualificada, fazemos trabalhos com muita qualidade, procuramos sempre ir ao encontro de gostos e preferências dos nossos clientes, queremos que os nossos clientes quando saem daqui se sintam bonitos e valorizados.

### QUAL É A MENSAGEM DE NATAL PARA OS EMPRESÁRIOS E EM PARTICULAR, PARA OS ASSOCIADOS DA ACIAB?

Desejamos a todos um santo e feliz natal com muito amor e paz para todos. Esperando que 2023 seja um ano de prosperidade nos negócios e assim todos contribuirmos para a melhoria da economia local.



**ANDRÉIA MIXÃO**

**ARCOS DE VALDEVEZ**

# CRÉDITO PARA EMPRESAS como ter as melhores condições? 10 OPÇÕES DE CRÉDITO PARA EMPRESAS QUE DEVE CONHECER

ESTAS SÃO ALGUMAS DAS OPÇÕES DE CRÉDITO MAIS COMUNS PARA EMPRESAS QUE PODERÁ ENCONTRAR NOS PRINCIPAIS BANCOS E ENTIDADES FINANCEIRAS. TOME NOTA E CONFIRME QUAL SERÁ A MAIS ADEQUADA PARA RESPONDER ÀS NECESSIDADES DO SEU NEGÓCIO SEM PREJUDICAR A SUA SAÚDE FINANCEIRA.

## 1. CRÉDITO MULTIFINANCIAMENTO

O Crédito Multifinanciamento consiste numa linha única de crédito que contém várias soluções de financiamento a curto prazo no mesmo contrato. Esta opção de crédito para empresas pode ser utilizada para várias funções de liquidez, e pode incluir uma conta corrente caucionada, financiamento de importação ou exportação, garantias bancárias e desconto de letras.

Entre as principais vantagens destacam-se a redução de custos iniciais e, por consequência, do próprio financiamento, na medida em que concentra vários produtos num só contrato. Além disso, é um processo simples, flexível e rápido, fatores essenciais para qualquer empresa, de qualquer dimensão. É ainda possível obter financiamento tanto em Euros como em outras moedas, na mesma linha e no mesmo contrato.

## 2. CRÉDITO AO INVESTIMENTO

O Crédito ao Investimento encontra-se especialmente dirigido a empresas que querem crescer, financiando atividades profissionais como aquisição de imóveis, produtos de investimento e outras finalidades que visem o desenvolvimento empresarial.

As condições desta modalidade de crédito para empresas, geralmente, são adaptadas à situação de cada negócio, sendo inclusivamente possível adaptar planos de pagamento de acordo com as necessidades da empresa. Esta personalização é a maior vantagem do Crédito ao Investimento.

## 3. CRÉDITO DE APOIO À TESOURARIA

O Crédito de Apoio à Tesouraria consiste num empréstimo de curto prazo em que é colocado um determinado montante sempre disponível à empresa, para que esta possa fazer face a flutuações de tesouraria.

Por exemplo, é possível que as empresas tenham automaticamente saldo na conta quando esta se encontrar a descoberto, para que a empresa não deixe de responder a despesas correntes. Por outro lado, a dívida é automaticamente amortizada sempre que houve saldo credor, evitando assim juros desnecessários.

Geralmente, as taxas associadas ao Crédito de Apoio à Tesouraria são competitivas e as comissões tendem a ser mais baixas. Estas vantagens, a par da garantia de ter sempre capital disponível, tornam esta modalidade de crédito para empresas bastante procurada.

## 4. CRÉDITO PARA PAGAMENTO DE FORNECEDORES

O Crédito para Pagamento de Fornecedores, como o próprio nome indica, é uma solução de financiamento vocacionada para pagar aos fornecedores, em qualquer país e em qualquer moeda cotada.

Com apenas um único contrato, as empresas podem ter acesso a várias soluções, entre as quais se destaca o outsourcing da gestão de pagamentos, libertando recursos humanos do atendimento e da gestão de fornecedores. Isto origina uma melhoria da relação e da imagem da empresa junto dos fornecedores, e potencia uma maior capacidade negocial com os mesmos.

Além disso, é possível que os fornecedores recebam pagamentos adiantados, com cobertura total de risco, preservando a sua capacidade de endividamento para outras necessidades. As empresas podem acompanhar e controlar todo o processo e obter, em tempo real, informação sobre o estado de cada pagamento.

## 5. CRÉDITO PARA PAGAMENTO DE IMPOSTOS

O Crédito para Pagamento de Impostos coloca à disposição das empresas liquidez para pagar impostos à Autoridade Tributária e Aduaneira ou contribuições à Segurança Social. Assim, as empresas podem contar com uma ajuda para fazer face aos seus compromissos fiscais, aliviar a tesouraria e evitar coimas por incumprimento dos prazos no pagamento dos impostos.

É, contudo, necessário que as empresas tenham a sua situação fiscal regularizada e que apresentem comprovativos referentes aos impostos por liquidar. Geralmente, as taxas de juro neste tipo de crédito para empresas são competitivas, e o processo é simples, ágil e rápido.

## 6. LEASING MOBILIÁRIO

O Leasing Mobiliário destina-se a financiar a aquisição de todo o tipo de bens móveis afetos à atividade empresarial, independentemente da sua natureza. Aplica-se, por exemplo, a veículos, maquinaria agrícola ou de construção, equipamentos industriais ou informáticos, material de escritório, ou equipamento médico.

Nesta modalidade de crédito, o banco cede à empresa o direito de utilização de um equipamento durante um determinado período contratualmente definido, mediante o pagamento de uma renda flexível, sendo que os juros das rendas contam como custos para efeitos fiscais. Findo o contrato, a empresa tem a possibilidade de comprar o equipamento, pagando o valor residual previamente definido.

## 7. LEASING IMOBILIÁRIO

O Leasing Imobiliário consiste num contrato de crédito que cede à empresa o direito à utilização temporária de um imóvel mediante o pagamento de uma renda.

À semelhança do que acontece em qualquer tipo de Leasing, também neste caso a empresa tem a opção de comprar o imóvel no final do contrato, pagando o valor remanescente. Caso não tenha esse interesse, a empresa poderá devolver o imóvel ao banco ou celebrar um novo contrato de Leasing.

Geralmente, as empresas recorrem a este tipo de financiamento para utilizar ou adquirir instalações fabris, armazéns, parques industriais, clínicas, hotéis ou escritórios, desde que sejam passíveis de registo. Trata-se de um processo fácil e simples, e pode incidir sobre um único bem imóvel ou vários.

## 8. LEASING AUTOMÓVEL

O Leasing Automóvel rege-se pelas mesmas regras que os tipos de Leasing anterior, com a diferença de, neste caso, se aplicar a viaturas novas, ligeiras e de mercadorias.

Assim, com o Leasing Automóvel, as empresas podem financiar até 100% a compra de um carro novo, escolhendo a marca e modelo. No final do contrato, a empresa tem a liberdade de efetivar a compra, devolver a viatura ou celebrar novo contrato para outro veículo.

Esta solução, por não obrigar ao pagamento de uma entrada, tem menor impacto na capacidade financeira da empresa, além de abrir portas a benefícios fiscais. Por exemplo, os veículos comerciais permitem dedução do IVA a 50%, e não estão sujeitos a Tributação Autónoma.

## 9. GARANTIAS BANCÁRIAS PERANTE TERCEIROS

As garantias bancárias perante terceiros asseguram que uma empresa cumpra as suas obrigações. Por exemplo, podem ser necessárias para sobre a admissão a concursos públicos, empreitadas ou contratos de fornecimento assumidos perante o Estado, autarquias e entidades públicas e privadas.

Este tipo de crédito para empresas funciona por assinatura e pode ser celebrado por prazo certo, renovável ou não, de acordo com o risco da operação. Assim, é o próprio banco que assume a responsabilidade perante este tipo de obrigações assumidas pela empresa e as honra em caso de incumprimento. Esta forma de crédito é muito utilizada para facilitar a atividade de importação ou exportação e a participação em concursos internacionais.

## 10. LINHA DE CRÉDITO PARA A DESCARBONIZAÇÃO E ECONOMIA CIRCULAR

A Linha de Crédito para a Descarbonização e Economia Circular destina-se a financiar micro, pequenas e médias empresas que desenvolvam projetos de eficiência energética e economia circular. Este financiamento para empresas tem como objetivo ajudar o país a atingir as metas definidas Plano Nacional Energia-Clima 2030, apoiando medidas que ajudem a fazer a transição para o uso de energias renováveis e para a economia circular.

As empresas devem estar certificadas por declaração eletrónica do IAPMEI para ter acesso a este crédito, e o montante máximo concedido, por empresa ou por projeto, é de €2 000 000. O prazo máximo deste financiamento é de 10 anos, com carência de capital até 2 anos – ou seja, durante este período, a empresa pode não pagar a mensalidade, mas apenas os juros.

# 5 DICAS PARA CONSEGUIR UM CRÉDITO PARA EMPRESAS COM AS MELHORES CONDIÇÕES

Para convencer a entidade financeira a aprovar o crédito para a sua empresa, não basta que a sua ideia de negócio seja boa, também é preciso que pareça boa. Com estas dicas, terá maior probabilidade de passar no crivo do banco.

### 1. FAÇA O TRABALHO DE CASA

Antes de entrar em contacto com as entidades financeiras, é necessário fazer uma boa preparação. Em primeiro lugar, defina com clareza e precisão o que deseja, especifique o montante necessário, e liste formas de saldar a dívida, com um cronograma associado.

É igualmente importante que o seu plano de negócio esteja bem estruturado e atualizado, com objetivos bem definidos e um plano de crescimento sustentável.

Acrescente dados sobre as tendências da sua área de negócio e de mercado que fundamentem a sua estratégia, e prepare uma apresentação segura, positiva e confiante, que demonstre sólido conhecimento da sua empresa e do mercado.

### 2. PROVE A SUA CAPACIDADE FINANCEIRA

O risco de crédito será escrutinado pelo banco, pelo que deverá comprovar a sua capacidade financeira para cumprir as obrigações associadas ao crédito. Assim, prepare-se e reúna argumentos que comprovem um histórico de cumprimento de compromissos anteriores, quer com o banco, quer com o Estado, e que atestem a saúde financeira da sua empresa. Desta forma, o banco conseguirá perceber que pode suportar o custo do financiamento, que a amortização é viável e que a empresa não é colocada em risco.

Um dos documentos que melhor comprovam a sustentabilidade do crédito é o último balanço da empresa, além do plano de negócio que preparou no ponto anterior. É também importante que toda a documentação contabilística esteja em dia e devidamente organizada, e que seja apresentada de forma clara, para reforçar a confiança do banco na sua capacidade financeira.

### 3. SEJA PROFISSIONAL

A diplomacia e a forma de apresentação é palavra de ordem, tão ou mais importante do que o projeto em si. Prepare o dossier de forma a facilitar a consulta do banco, dando especial foco aos pontos mais importantes e mais persuasivos, anexando documentos específicos para fundamentar e robustecer a proposta.

Certifique-se de que o conteúdo se encontra devidamente apoiado em factos, dados e estatísticas, com total transparência. As projeções devem ser realistas, consistentes e comprováveis.

Por exemplo, em vez de referir apenas que a aquisição de um determinado equipamento resultará num aumento de vendas, deverá especificar qual a capacidade produtiva do equipamento atual, e qual a produtividade esperada do equipamento a financiar, considerando a diferença de características técnicas que permitem o incremento produtivo, e o impacto calculado na faturação da empresa.

### 4. PREPARE OS DOCUMENTOS

Cada entidade financeira poderá solicitar documentos diferentes, pelo que é importante confirmar, de antemão, o que a linha de crédito à qual se propõe requer a este nível. Coloque neste passo todo o empenho, pois será mais um reflexo da sua capacidade de compromisso, de organização e de foco.

Entre os documentos geralmente solicitados pelas entidades financeiras constam o último balancete e comprovativo de não dívida à Autoridade Tributária e à Segurança Social, o organograma da empresa, a apresentação e histórico de crescimento da empresa, certificação IAPMEI ou o orçamento para o investimento que está a solicitar.

### 5. CONTACTE PRIMEIRO O SEU BANCO

É boa prática fazer uma pesquisa exaustiva das condições oferecidas por várias entidades financeiras. Contudo, fale primeiro com seu banco. Geralmente, os bancos podem estar mais recetivos a aprovar um empréstimo ou a disponibilizar condições mais vantajosas a quem já é cliente, para preservar a relação comercial.

Além disso, não será necessário, à partida, apresentar todos os documentos que seriam necessários a uma entidade que não o conhece – o seu próprio banco, pela relação já existente, já os detém, e conseguirá perceber mais facilmente se a sua empresa é de risco ou se, pelo contrário, reúne as condições necessárias para celebrar um contrato de crédito.

Concluindo, estas são as principais formas de crédito para empresas disponibilizadas pelos bancos e, seguindo estas dicas, terá maior probabilidade em conseguir as melhores condições e ver o seu crédito aprovado.

Tenha sempre em mente que deve avaliar, em primeiro lugar, as soluções que o seu banco disponibiliza e, de seguida, pesquisar e explorar a oferta de outras entidades. Desta forma, estará em melhores condições para conhecer e avaliar o que o mercado oferece, e tomar a decisão mais acertada para o seu caso em particular.

# TRABALHADOR INDEPENDENTE

## SAIBA COMO ABRIR A ATIVIDADE E OBRIGAÇÕES FISCAIS

### OBRIGAÇÕES FISCAIS DE UM TRABALHADOR INDEPENDENTE:

#### DECLARAÇÃO DE INÍCIO DE ATIVIDADE

Este é o primeiro passo. Antes de iniciar o trabalho, deve comunicar o início de atividade à Autoridade Tributária. Isto pode ser feito no Portal das Finanças, através da opção “Início de Atividade – Entregar Declaração”.

Para o ajudar a preencher o formulário, pode consultar o Manual de Início de Atividade que a AT disponibiliza.

#### FATURAR E COMUNICAR FATURAS

O trabalhador deve passar faturas pelos trabalhos exercidos. Se teve um número reduzido de faturas a passar, pode utilizar a funcionalidade de faturas e recibos da AT. No entanto, pode utilizar algum outro software de faturação, desde que este seja credenciado pela AT.

Na emissão de faturas, deve atender ao enquadramento que foi feito no início da atividade e às características da transação, nomeadamente no IVA e na retenção na fonte em IRS.

Independentemente do software utilizado para faturar, é importante garantir que o ficheiro SAF-T é devidamente comunicado à AT até dia 12 do mês seguinte.

Se utilizar a funcionalidade da AT, a comunicação é automática. Se utilizar outro software confirme se a comunicação é automática ou pode proceder ao envio manual através do site do e-fatura.

#### VERIFICAR AS FATURAS DE COMPRAS NO E-FATURA

O trabalhador independente tem de confirmar no e-fatura as suas compras, caso contrário arrisca-se a que nem todas as deduções à coleta sejam consideradas.

Além disso, se não confirmar, em casos de rendimentos profissionais mais elevados uma maior parte do rendimento fica sujeita a tributação.

Então, isto é, a confirmação das compras consiste em indicar em cada fatura se é uma aquisição no âmbito da atividade profissional.

A confirmação de faturas tem de ser feita até 25 de fevereiro de cada ano.

#### DECLARAÇÃO PERIÓDICA DO IVA

O trabalhador independente que não seja isento de IVA tem de entregar a declaração periódica de IVA.

Na maior parte dos casos não isentos aplica-se o regime normal trimestral. Assim, é necessário entregar a declaração periódica até dia 15 de fevereiro, maio, agosto e novembro. O pagamento do importo a entregar ao Estado será até dia 20 dos meses indicados.

Para simplificar a entrega da declaração periódica, a AT disponibiliza a funcionalidade de IVA Automático, que faz o pré-preenchimento da declaração periódica.

Ainda assim, é sempre necessário que os sujeitos passivos procedam à submissão/entrega da respetiva declaração.

#### DECLARAÇÃO DE IRS – ANEXO B E ANEXO S

O preenchimento da declaração anual de IRS pelos trabalhadores independentes exige a inclusão do Anexo B (regime simplificado) e, geralmente, do Anexo SS.

Os trabalhadores independentes não podem utilizar a funcionalidade IRS automático. Ainda assim, podem utilizar o pré-preenchimento.

#### DEIXAMOS-LHE ALGUMAS NOTAS RELEVANTES PARA O PREENCHIMENTO NESTES ANEXOS:

**Quadro 4:** Ter atenção ao campo em que são indicadas as prestações de serviços, em particular se são no campo 403 ou 404, já que o coeficiente aplicado para a determinação do rendimento é significativamente diferente;

**Quadro 5:** Se o trabalhador independente apenas auferiu rendimentos de uma entidade pode optar pela aplicação das regras da categoria A;

**QUADRO 6:** Quando o trabalhador dependente está sujeito a retenção na fonte, deve confirmar se as retenções que aqui aparecem automaticamente.

Assim, depois do preenchimento, validação e simulação, é entregar. Se tiver IRS a receber é aguardar, caso contrário terá de proceder ao respetivo pagamento até 31 de agosto.

Os sujeitos passivos isentos não têm de entregar declaração periódica de IVA.

# SITUAÇÕES ESPECIAIS DO DIREITO A SUBSÍDIO DE DESEMPREGO

A Lei n.º 105/2009, de 14 de Setembro veio regulamentar e alterar o Código do Trabalho, aprovado pela Lei n.º 7/2009, de 12 de Fevereiro, e procede à primeira alteração da Lei n.º 4/2008, de 7 de Fevereiro.

De entre um conjunto de matérias reguladas pela referida Lei 105/2009, destaco aqui as prestações de desemprego de acordo com o n.º 1, alínea f, nestes termos:

f) Prestações de desemprego em caso de suspensão do contrato de trabalho pelo trabalhador com fundamento em não pagamento pontual da retribuição, prevista nos n.os 1 e 2 do artigo 325.º do Código do Trabalho;

Mas antes de mais convém referir os factos determinantes de redução ou suspensão do contrato de trabalho, tal como se refere no artigo 294º do Código do Trabalho. Desde logo o número 1 deste artigo vem referir que a redução temporária do período normal de trabalho ou a suspensão de contrato de trabalho pode ter por fundamento a impossibilidade temporária, respectivamente parcial ou total, de prestação de trabalho por facto relativo quer ao trabalhador quer ao empregador. E de seguida elenca os factos que permitem a redução do período normal do trabalho ou a suspensão do contrato de trabalho, designadamente quanto a:

- . A necessidade de assegurar a viabilidade da empresa e a manutenção de postos de trabalho, em situação de crise empresarial;
- . O acordo entre trabalhador e empregador, nomeadamente acordo de pré-reforma.

Pode ainda ocorrer a suspensão de contrato de trabalho por iniciativa de trabalhador, fundada em falta de pagamento pontual da retribuição.

Com efeito e de acordo com o artigo 25º da Lei 105/2009, acima referida, esta vem regulamentar os casos especiais com direito a subsídio de desemprego, a saber:

I. O trabalhador tem direito a prestações de desemprego durante o período da suspensão do contrato de trabalho e que suspenda o mesmo com fundamento em não pagamento pontual da retribuição por parte da entidade empregadora.

II. As prestações de desemprego podem também ser atribuídas em relação ao período a que respeita a retribuição em mora, desde que tal seja requerido pelo trabalhador e o empregador o declare, no prazo de cinco dias, ou em caso de recusa, mediante declaração do serviço com competência inspectiva do ministério responsável pela área laboral, o incumprimento da prestação no período em causa, não podendo, porém, o seu quantitativo ser superior a um subsídio por cada três retribuições mensais não recebidas.

III. Confere igualmente direito a prestações de desemprego o não pagamento pontual:

a) Da retribuição devida em caso de suspensão do contrato de trabalho por facto respeitante ao empregador ou encerramento da empresa ou estabelecimento por período igual ou superior a 15 dias;

b) Da compensação retributiva em situações de crise empresarial.

IV. A atribuição das prestações de desemprego, como é óbvio, está sujeita ao cumprimento dos prazos de garantia e às demais condições exigidas assim como aos limites previstos no regime de protecção no desemprego.



**Agostinho B. de Freitas**  
Consultor | Formador



Beneficie de Vantagens em ser **SÓCIO** da ACIAB  
Damos apoio personalizado à sua empresa, fazendo-se sócio da ACIAB.

PONTE DA BARCA  
Rua Condes da Folgosa, 1 A  
4980-625 Ponte da Barca  
(+351) 258 454 524 | aciab@aciab.pt

[www.aciab.pt](http://www.aciab.pt)

ARCOS DE VALDEVEZ  
Rua Gen. Norton de Matos, nº10, 1º  
4970-460 Arcos de Valdevez  
(+351) 258 521 473 | 964 516 746

**aciab** 111 *anos*

associação comercial e industrial  
arcos de valdevez | ponte da barca

# PROJETOS

FORMAÇÃO | **PME**  
Faz das Pequenas, Grandes Empresas

**MELHOR  
TURISMO 2020**  
:: Capacitar as PME. Apostar no Futuro ::

FORMAÇÃO



**CCP**  
CONFEDERAÇÃO  
DO COMÉRCIO E SERVIÇOS  
PORTUGAL



**PO ISE**  
PROGRAMA OPERACIONAL  
INCLUSÃO SOCIAL  
E EMPREGO

PORTUGAL  
**2020**



UNIÃO EUROPEIA  
Fundo Social Europeu

SERVIÇOS

PROFISSÃO

DESENVOLVIMENTO

UNIVERSIDADE

COMÉRCIO

**FORMAÇÃO-AÇÃO**

INDÚSTRIA

TRABALHO

EMPRESAS

FORMAÇÃO

EMPREGO

[www.aciab.pt](http://www.aciab.pt)